

Joen Pelti-Special Oy

- laadun erikoisosaja

Joen Pelti-Special Oy on Pohjois-Karjalassa toimiva teollisuuden alihankintaa tuottava yritys. Vuodesta 1992 toimineen yhtiön toiminnan perusajatuksena on ollut alusta alkaen keskittyä suurta tarkkuutta ja laatua vaativiin ohutlevyosiin.

– Yrityksen palveluihin kuuluvat erilaiset levyosapalvelut metallien ja muovien osalta sekä kokoonpanopalvelut eri teollisuudenaloille, kertoo toimitusjohtaja **Henri Tolppanen**, joka osti yrityksen vaimonsa kanssa vähän yli kolme vuotta sitten.

Aiemmin Joen Pelti-Special Oy:llä oli yksi pääasiakas ja lisäksi yksityisasiakkaita.

– Hankittuamme yrityksen olemme keskittyneet pelkästään teollisuuden alihankintaan. Sitä silmälläpitäen olemme tehneet selkeän strategiasuunnitelman viidelle vuodelle ja pyrkineet laajentamaan asiakaspohjaa. Samalla olemme hankkineet riittävät laitteistot ja olemme askel askelelta kehittäneet yritystä unohtamatta työntekijöiden koulutusta.

Ammattitaitoista väkeä saadaan kouluttamalla

Työntekijöitten valinnassa on kiinnitetty erityisesti huomiota siihen, että he ovat motivoituneita, haluavat tehdä metallialan töitä ja toimia hyvässä yhteistyön hengessä yrittäjän kanssa.

Hyviä työntekijöitä on saatu itse kouluttamalla. Tänä päivänä alalla on yleisesti jonkinasteista pulaa työntekijöistä.

– Meille työvoiman saanti on tosin ollut helppoa. Tällä hetkellä työllistämme kymmenen vierasta, ja syksyn aikana palkataan neljästä kuuteen ihmistä lisää.

Hyväksi osoittautunut keino ollut ollut toimia yhteistyössä alueen aikuiskoulutuskeskusten kanssa, joita on Joensuussa, Lieksassa ja Outokummussa.

– Yhteistyötä niiden kanssa on sujunut hyvin, kehuu Tolppanen.

– Olemme avoimesti kertoneet, missä ovat suurimmat puutteet eli minkä tyyppiin asioihin koulutuksessa tulee panostaa. Näin ylimääräinen ja turha aines on jäänyt opetuksesta pois.

Esimerkiksi hitsaajalle on viimeistelytaito olennaisen tärkeää. Särääjäpuolella oli myös hedelmällinen yhteiskoulutushanke Lieksan Aikuiskoulutuskeskuksen kanssa.

– Oppilaitokset tekevät perustyön ja me annamme loppusilauksen jakamalla lisäkoulutusta työpaikalla, ja lopputuloksesta syntyy päteviä ammattimiehiä.

– Ei ole kenenkään kannalta hyväksi eikä kestävää kehitystä, jos me yritykset alamme täällä Pohjois-Karjalassa kilpailla keskenämme työntekijöistä ja sillä tavalla ikään kuin syömään toisiamme.

Suuryrityksiä asiakkaina

– Yritystoston jälkeen olemme kehittyneet askel askelelta ja tänä päivänä meillä on hyvin laaja isoista yrityksistä muodostuva asiakaskunta. Mantsinen, Ouneva, Outotek ja Valugrilli esimerkiksi ovat

yhteistyökumppaneita, joiden kanssa on luotu peruspohja kuunnellen heidän tarpeitaan, ja siten koko ajan kehittämällä tuotantoamme.

– Emme lähde yhdelle tietylle alalle, koska ohutlevymetallia käytetään hyvin monilla eri alueilla, kuten rakennusalalla, betonialalla, konerakennusalalla, samoin kuin yksityisten talouksissa käytettävissä tuotteissa kuten esimerkiksi grilleissä ynnä muissa hyötytarvikkeissa, perustelee Tolppanen.

Pohjaa laajentamalla päästään tilanteeseen, että jos yhdellä alalla alkaa mennä heikommin, on silloin myös jaloisijaa jollekin toiselle.

Tilauksia Joen Pelti-Special Oy tekee hyvin laajasti yhdestä kappaleesta jopa useisiin tuhansiin nouseviin sarjoihin. Tuotteet eivät ole välttämättä toistuvia kappaleita.

Uusi levytyökeskus mahdollistaa pääsyn käsiksi suuriin sarjoihin ja sen, että hintakilpailussa pärjätään varmasti myös niissä. Käytössä on myös hyvälaatuinen särmääjä, samoin hitsauskalusto on täysin uutta ja viimeisen päälle olevaa tekniikkaa.

erilaisilla kokoonpano-osilla.

Levyosapalveluitten rinnalla Joen Pelti-Special Oy suorittaa myös rautarakennetöitä.

– Kaikkia materiaaleja pystytään työstämään, ei pelkästään mustaa metallia, vaan teemme myös erittäin laadukasta ruostumattoman teräksen työtä, samoin kuin alumiinia raaka-aineena käyttäen. Esimerkiksi lääke- ja paperiteollisuuteen tehdään erilaisia osia ruostumattomasta teräksestä.



Kaikkia materiaaleja pystytään työstämään

Levytyökeskuksen valmistuttua pystytään jatkossa palvelemaan asiakkaita koko ketjussa levytavaraa liikkeelle lähtien suorittamalla levyosapalvelu, särmäys, hitsaus, viimeistely ja maalaus.

– Kaikki asiakkaamme eivät aina välttämättä edes näe lopputuotteita, jotka me heidän asiakkailleen toimitamme.

– Panostamme nyt erittäin voimakkaasti kokonaisuusien tekemiseen, siten että asiakas saa valmistamamme osat omiin laitteisiinsa helposti kiinni joko ruuveilla, hitsauksella, maalauksella tai

Toimitusajoista kiinni pitäminen ja korkea laatu

– Olin itse aiemmin kymmenen vuotta Perloksella, jossa tehtiin töitä Nokialle. Siellä ei ollut mahdollisuutta sanoa koskaan, että 'ei onnistu', Tolppanen kertoo.

– Tuolta ajalta on jäänyt asenne, että yritysmaailmassa aikataulujen täytyy pitää aina, ja ne suunnitellaan yhdessä asiakkaan kanssa. Tämän vuoksi yrityksen muuntaumiskyky pitää olla hyvä.

Joen Pelti-Special Oy:n menestys perustuu korkeaan laatuun panostamiseen.

– Monesti laatu otetaan ikään kuin itsestäänselvyytenä, vaikka valitettavasti sitä se ei kuitenkaan tänä päivänä aina ole.

Yrityksen uusi levytyökeskus aloitti kesäkuussa.

– Sopivan projektin osuessa kohdalle rupeamme tekemään myös robotihitsausta, johon on olemassa tekniset valmiudet. Toiminnassa ollaan siirtymässä kahteen vuoroon ja kolmatta ruvetaan kovasti myymään, kertoo Tolppanen.



Joen Pelti-Special Oy
Outilantie 5
83750 SOTKUMA
Puh. 010 3868 900
Fax (013) 646 220
peltispecial@peltispecial.fi
www.peltispecial.fi